

NOTA DE PRENSA



LA CAJA, EL TREN Y EL MAQUINISTA

UNA OBRA DE
LORENZO ROCA MORENO

YA A LA VENTA



El manual práctico definitivo para empresas y profesionales del sector comercial

Lorenzo Roca Moreno recopila en *La caja, el tren y el maquinista* sus casi cincuenta años de experiencia en venta y mercadotecnia

Lorenzo Roca Moreno, con toda una vida teórica y práctica como profesional del sector comercial (casi cincuenta años), pone toda su extensa experiencia al servicio de las empresas y profesionales de su sector en el libro *La caja, el tren y el maquinista*. Esta obra, editada por el sello Universo de Letras, recoge todos los entresijos del buen vendedor, desde los más generales (plan financiero y de *marketing*) hasta los específicos (metodologías, herramientas...).

«Al final del camino comercial siempre hay una caja con un producto. Es el resultado de todo un conjunto de personas que lo han hecho posible», explica Lorenzo Roca Moreno. «Y para que eso sea posible hace falta un buen maquinista capaz de conducir un tren con vagones. Cada uno de esos vagones representa y sostiene una bonita carga: objetivos, estrategias... Sin el conductor no se conseguirá que esa caja maravillosa llegue a la estación deseada: el cliente final. He aprendido a ser ese maquinista durante mi larga vida comercial», añade.

Lorenzo Roca Moreno nació en 1948, está casado y es padre de cuatro hijos. Posee una multidisciplinar formación en Química, Dirección de Ventas, *Marketing* y Empresas. Desde los veinticinco años acumula experiencia como vendedor, lo cual le valió para crear una empresa junto a su esposa Rosa, con quien lleva casado treinta y cinco años, destacando dentro del sector de materiales para laboratorios. Gracias a este trabajo ha podido visitar más de cien países. «Si alguna vez me reencarno, desearía volver a ser vendedor», reconoce.